

PROGRAMME DE FORMATION

EBP GESTION COMMERCIALE

«Piloter votre entreprise avec EBP Gestion Commerciale»



OBJECTIFS OPERATIONNELS

A l'issue de la formation, le stagiaire sera capable de :

- Optimiser la gestion commerciale et permettre de fournir la DEB (Déclaration d'échanges de biens), à des fins de statistiques et de contrôle de TVA, les mouvements de biens (et depuis peu de services « DES ») échangés entre la France et les pays de la communauté européenne



PUBLIC CONCERNÉ



- Tout public
- Gérants, assistants de direction, Comptable...
- Formations adaptées et adaptables aux personnes en situation de handicap. Contactez notre référent handicap au 04 67 65 95 05.



PRÉ-REQUIS ET CONDITIONS D'ACCÈS

- Connaissance de la comptabilité et du plan comptable
- Questionnaire envoyé au stagiaire afin de réaliser l'évaluation de ses besoins



DURÉE : 1 journée – 7H

DATE : Calendrier annuel sur mesure / Planification personnalisée

LIEU :

- Au centre de formation (inter) ou sur site (intra)
- A distance : en visio

TARIF :

- 250 € HT/ jour/personne en Interentreprises à partir de 3 participants
- Intra entreprise, tarif sur mesure (nous consulter au 04 67 65 95 09)



CONTENU DE LA FORMATION

Quelques exemples de séquences abordées lors de la journée de formation selon le niveau des apprenants:

- Déclaration d'échanges de biens
- Séquence 1 : Paramétrage de la DEB/DES
- Séquence 2 : Mise en place dans les fiches articles
- Séquence 3 : Préparation d'une DEB
- Séquence 4 : Réalisation de la DEB/DES
- Séquence 5 : Sauvegarde de la DEB/DES
- Séquence 6 : Validation
- Séquence 7 : Génération de fichier DEB/DES
- Séquence 8 : Impression de la DEB/DE

PROGRAMME DE FORMATION

EBP GESTION COMMERCIALE

« Piloter votre entreprise avec EBP Gestion Commerciale »

MODALITÉS PÉDAGOGIQUES	<ul style="list-style-type: none"> Présentiel ou Distanciel : Cours collectif avec un formateur
 MÉTHODES PÉDAGOGIQUES	<p>Entre chaque séance Préparation et validation des thématiques pour la session suivante.</p> <p>Pendant la séance Exercices individuels et collectifs, croisements de regards, exposés interactifs, nombreuses mises en situation et jeux de rôle, utilisation de cas concrets des participants, serious games et jeux de cartes, jeux de dynamique collective et outils de coaching</p> <p>En fin de cursus Évaluation des acquis et autoévaluation, détermination des points de travail post formatifs, le formateur communique aux apprenants des ressources pédagogiques afin de maintenir les acquis.</p>
 MODALITÉS D'ÉVALUATION	<p>Appréciation des résultats Entretien, jeux et grille d'évaluation, questionnaire à chaud et à froid</p> <p>Modalités de validation des acquis Échanges et interactions avec le participant sur l'ensemble de la formation</p> <p>Documents remis en fin de formation Attestation de compétences Certificat de réalisation</p> <p>Validation de la formation Evaluation des compétences visées</p>
 INSCRIPTION ET DÉLAIS	<p>Demande de renseignements</p> <ol style="list-style-type: none"> Formulaire en ligne par téléphone au 04 67 65 95 09
 <p>ACB Compétences Siège : 65 place de Thessalie 34000 Montpellier</p> <p>Antenne : 8 parc club du Millénaire 1025, rue Henri Becquerel 34000 Montpellier</p>	 <p>NOS DOMAINES DE FORMATION</p> <ol style="list-style-type: none"> Management / Qualité de vie au travail Commercial / Relation clients / Marketing SOFT SKILLS / Communication Efficacité professionnelle / Développement personnel Ressources humaines / Droit du travail Finance / Gestion / Comptabilité Stratégie Digitale / Système d'information / Informatique et Digital Langues étrangères (plus de 35 langues) avec certifications Toeic / Linguaskill / Bright / Voltaire Bureautique et usages du numérique / PAO –CAO – DAO avec certifications TOSA Qualité / Sécurité / Environnement